

## BUSINESS DEVELOPER (H/F)

> 2 ans d'expérience CDI A partir de Février 2023 Lille

### HELLO 🙋

Savais-tu que le seul moyen de freiner, pour les utilisateurs de fauteuil roulant, c'est de saisir la roue et d'**utiliser leurs mains comme des plaquettes de freins?** Pas cool du tout, on est d'accord.

Chez Eppur, nous souhaitons redonner de la mobilité et de l'autonomie à ceux qui en ont le plus besoin, en commençant par réinventer, ou plutôt inventer le freinage en fauteuil roulant.

**Pourquoi continuer à dépenser de l'énergie pour ralentir alors qu'on peut la consacrer à avancer ?!**

On te laisse découvrir notre réponse ici : [www.eppur.eu](http://www.eppur.eu)

Notre aventure démarre en 2016 lorsque Colin assiste à une scène qui lui paraît surréaliste : devant ses yeux, dans une pente, une personne perd le contrôle de son fauteuil car elle n'arrive pas freiner ! Il décide alors d'essayer d'y apporter une solution. Quelques mois après il propose à son pote Lancelot de l'aider et quelques années et des dizaines de prototypes plus tard, ils aboutissent enfin à une solution qui tient la route (on les pardonne, ils y travaillaient le soir 🦉, le jour ils créaient des produits pour une célèbre marque de sport préférée des Français #pinlinpinpin-pinlinpinpin). En 2020, ils créent Eppur et décident de s'y consacrer à 100% !

Après plusieurs années de développement, une technologie brevetée et validée par des centaines d'utilisateurs et de professionnels de santé, de prestigieux prix comme le *James Dyson Award* ou *10K Start-up pour changer le monde*, notre start-up est en pleine croissance et notre premier produit *Dreeft* arrive sur le marché !

**Rejoins notre IMMENSE équipe de 5 personnes et rendons accessible au plus grand nombre notre solution de freinage !**

### TON RÔLE DANS L'ÉQUIPE

Notre paire de roues Dreeft est désormais fin prête et nous avons même commencé à la commercialiser en précommande en B2C depuis avril 2022. L'objectif est maintenant de passer la seconde et d'accélérer notre développement commercial en distribuant notre produit via les revendeurs de dispositifs médicaux, en France dans un premier temps, puis à l'étranger. En étroite collaboration avec le CEO, tu seras le premier business developer de l'équipe tu auras comme responsabilités l'élaboration de nos stratégies commerciales, la prospection et l'animation des ventes

## TES MISSIONS

### Prospection commerciale & closing

- Mise en place de la stratégie de prospection auprès des revendeurs (+2000 points de vente en France) et identification des prescripteurs clés
- Présentation et démonstration du produit lors de rendez-vous visio ou en physique (si nécessaire)
- Négociation & closing des ventes, création de partenariats de distribution durables
- Représentation d' Eppur lors des salons nationaux et internationaux majeurs

### Pilotage & développement de l'activité commerciale

- Gestion de ton pipe de prospects via un CRM
- Suivi et analyse des KPIs pour améliorer ta performance
- Amélioration de nos processus commerciaux et force de proposition auprès de l'équipe fondatrice sur la tactique opérationnelle
- Participation à l'évolution de notre produit et à la création de nos futurs produits grâce aux insights du terrain

## TU TE RECONNAIS ?

- Ton parcours & tes compétences :
  - Formation commerciale (Ecole de commerce, Université)
  - Tu as minimum 2 années d'expérience en prospection commerciale BtoB/BtoC
  - Tu maîtrises les outils CRM de type Hubspot, Pipedrive, Salesforce
  - Tu n'as pas peur de décrocher ton téléphone, tu es un.e très bon.ne communicant.e à l'oral et à l'écrit
  - Tu parles couramment anglais
  - Tu aimes la technique, tu souhaites connaître le produit et ses avantages sur le bout des doigts
- Ta personnalité :
  - Tu es bricoleur.se, tu sauras monter et démonter Dreeft sur un fauteuil en moins de 47 secondes
  - Tu apprécies le travail en équipe, et le fait de mener à bien des projets ambitieux
  - Te prendre des portes ne te fait pas peur
  - Tu es organisé.e et autonome, tu sais piloter ta journée et ton activité
  - Tu sais faire preuve d'initiative
  - Tu aimes les frites et le welsh

## TA RÉMUNÉRATION

- Une rémunération fixe et une rémunération variable individuelle
- Une part variable annuelle en fonction des résultats de l'équipe !

## QUOI D'AUTRE ?!

- Localisation: Lille, France, 🍷🍷 et déplacements à prévoir
- Type de contrat : CDI
- Début de contrat : dès que tu es dispo
- Lieu de travail de folie, le [B'TWIN Village](#)
- Site web : <https://www.eppur.eu/>
- [Un peu de lecture sur nous : ici](#)